

Manual do Consultor





Su

Bem-vindo Consultor	04
A Kroma Energia	05
O que é o Ambiente de Contração Livre (ACL)	06
Quem Pode Participar do ACL	06
O Que Estamos Vendendo	08
Comercialização de Energia	08
Contrato de Energia	08
Gestão de Energia	09
O Caminho da Venda	10
Despertar de Interesse	10
Coleta da fatura de Energia	10
Criação do Estudo de Viabilidade	10
Coleta do CUSD/CCER	10

mário



Elaboração da Proposta/ Minuta	12
Assinatura da Minuta	12
Estudo de Viabilidade	12
O Que É SMF?	13
Comissionamento Parceiro Kroma	14
Lembrete	17
Dúvidas Frequentes	18



Seja bem-vindo Consultor!!

Nesta manual você terá todas as informações necessárias para entender um pouco mais sobre o Mercado Livre de Energia e como enriquecer sua carteira de clientes!

A Kroma Energia

Com mais de 15 anos de mercado, a **Kroma Energia** é a primeira comercializadora de energia do Nordeste, fundada em 2008 e idealizada por nosso CEO, Rodrigo Mello, somos uma empresa com uma visão moderna aplicada à: gestão, comercialização e geração de energia, unindo tecnologia, expertise e otimização de investimentos para proporcionar maior eficiência energética e o melhor custo benefício para os nossos clientes.

Sendo assim, hoje somos uma plataforma de soluções em energia, pautada na cortesia, no profissionalismo e respeito ao cliente. **Confira alguns dos nossos números abaixo:**



O que é o Ambiente de Contratação Livre (ACL)?

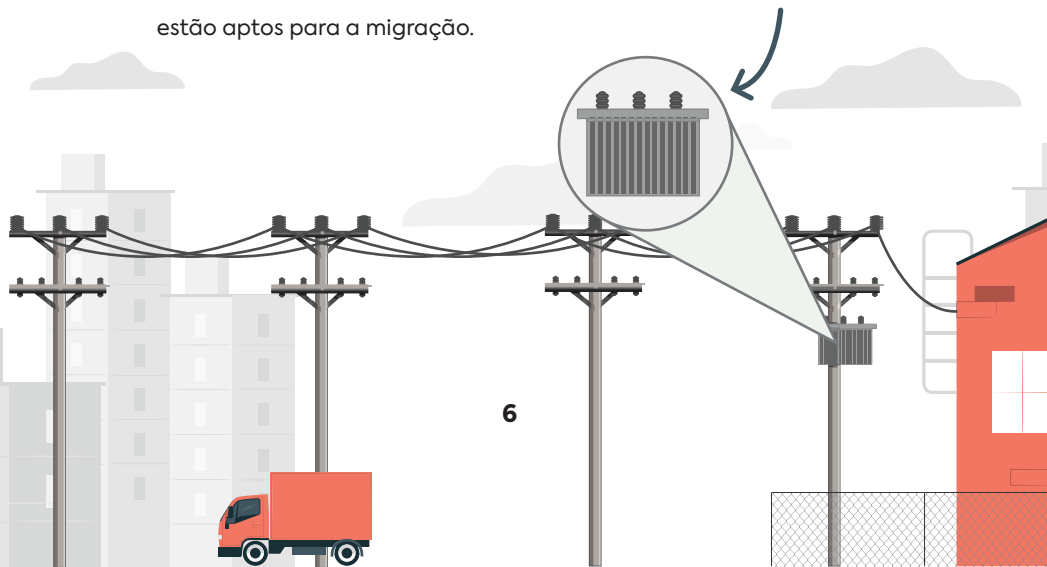
O Mercado Livre é um ambiente de negociação, onde o cliente possui a liberdade de escolher quem fornecerá sua energia, negociar preços e prazos diretamente com comercializadores de energia.

Esse modelo proporciona maior flexibilidade e liberdade de escolha em comparação com o mercado cativo, no qual os consumidores são obrigados a pagar o preço tabelado pela distribuidora local.

QUEM PODE PARTICIPAR DO ACL?

- Consumidores em média e alta tensão: De acordo com a Portaria Normativa N° 50/2022, do Ministério de Minas e Energia, consumidores em média e alta tensão poderão optar pela compra de energia no Mercado Livre.

Em suma, unidades que possuem uma subestação própria, estão aptos para a migração.



Dúvida frequente!



Unidades que possuem geração fotovoltaica, podem participar do ACL?

Sim! Unidades consumidoras que possuem uma GD (Geração Distribuída) local ou remota também pode usufruir dos preços e vantagens que o mercado livre oferece, se tornando um Autoprodutor de Energia (APE).

O grande diferencial de se tornar um APE é, além de usufruir os descontos habituais na Tarifa do Uso do Sistema de Distribuição (TUSD), os créditos de energia gerados agora se configuram em um formato de precificação, dando liberdade de além de usufruir da geração, poder vendê-la no mercado de energia.



O que estamos vendendo?

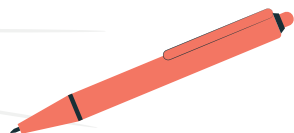
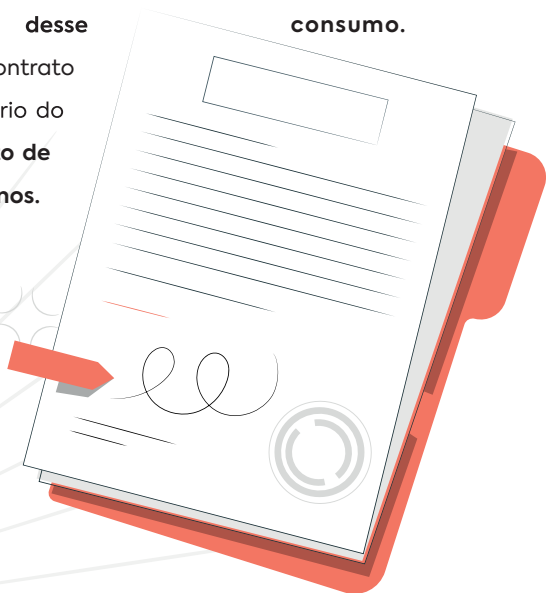
1. COMERCIALIZAÇÃO DE ENERGIA

A Kroma sempre busca ter os melhores preços do mercado para venda de energia no Ambiente de Contratação Livre em contratos de curto ou longo prazo. Entregando em média até 30% de desconto na conta de energia.

- Contrato de Energia:

Um contrato de energia livre funciona **negociando preço, período de tempo, consumo médio mensal de energia e a flexibilização/sazonalidade desse consumo.**

O tempo de um contrato de energia pode ficar a critério do cliente. **Em média o contrato de energia varia entre 3 a 5 anos.**



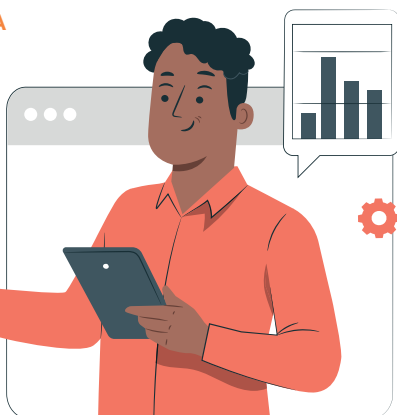
2. GESTÃO DE ENERGIA

É essencial o cliente interessado em migrar para o mercado livre ter uma boa gestão da sua energia.

O trabalho de gestão consiste em fazer todo o processo migratório para o ACL, além de fazer um

trabalho de eficiência energética completo: entrega relatórios mensais com os demonstrativos de economia, auditoria de faturas, como também auxiliar no canal de comunicação com a distribuidora de energia local.

A Gestão Kroma é cobrada por um valor fixo mensal negociado com o cliente. Geralmente a vigência de um contrato de gestão segue o mesmo tempo de vigência do contrato de energia. O preço da gestão Kroma se encontra a partir de R\$500,00 a depender do perfil do seu cliente.



O Caminho da Venda

A venda da Solução Kroma (energia+gestão) deve ser algo simples e rápido. O caminho para o fechamento da venda consiste em:

1. DESPERTAR DE INTERESSE:

Economia alta, sem necessidade de grandes investimentos e entrega de energia limpa, esses são os maiores atrativos que o mercado livre oferece. Além da regularização do fluxo de caixa da empresa, já que no Mercado Livre não há bandeiras tarifárias, ou seja, não haverá surpresas na sua fatura.

2. COLETA DA FATURA DE ENERGIA:

O segundo passo consiste em pegar uma fatura de energia do potencial cliente para o estudo de viabilidade. (Para os estados que não possuem histórico de consumo na fatura, providenciar pelo menos os últimos 3 meses).

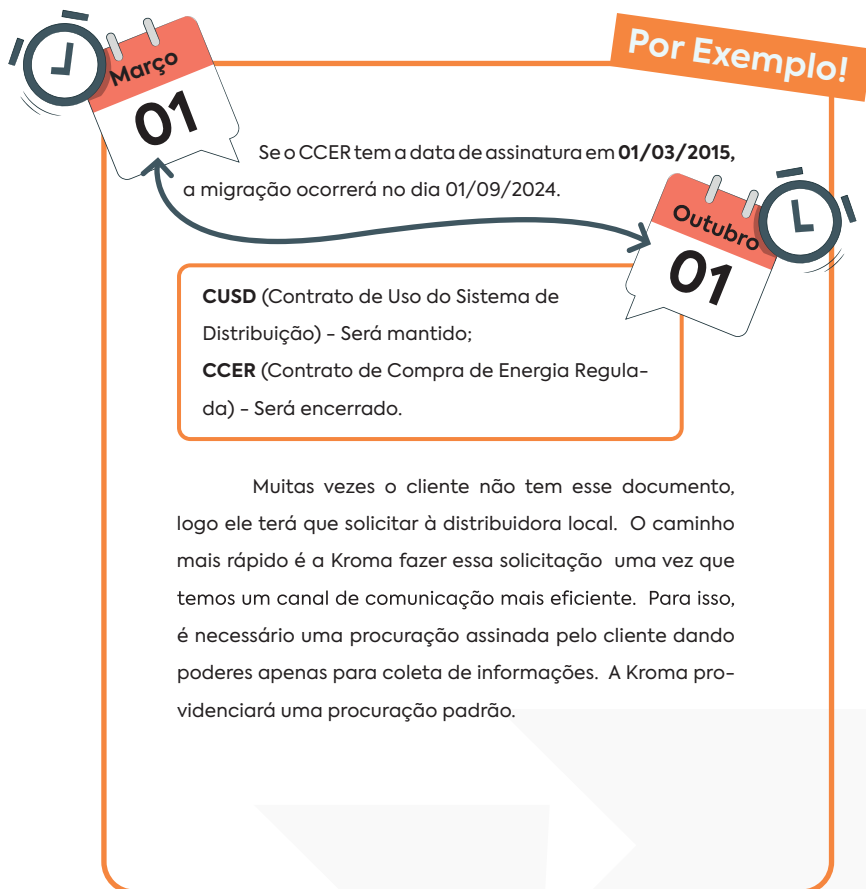
3. CRIAÇÃO DO ESTUDO DE VIABILIDADE

Uma vez com a fatura em mãos, a Kroma irá fazer um estudo e mostrar na ponta do lápis o percentual de economia que seu cliente terá. Esse estudo deve ser apresentado ao cliente.

4. COLETA DO CUSD/CCER

O CUSD/CCER é o contrato de distribuição e compra de

energia com a distribuidora local. Esse contrato tem uma data e uma vigência. Por normativo, a data de migração para o mercado livre deve respeitar a vigência do CCER, contando 6 meses a partir da data de vigência do CCER.



5. ELABORAÇÃO DA PROPOSTA/MINUTA:

A minuta será entregue junto com o estudo de viabilidade.

Uma vez apresentado o estudo, deve se fazer a entrega da minuta contratual. Caso haja negociações das premissas comerciais, a Kroma fará as alterações e envio ao cliente.

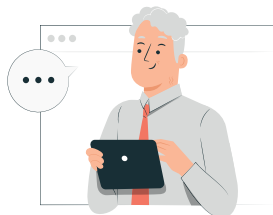
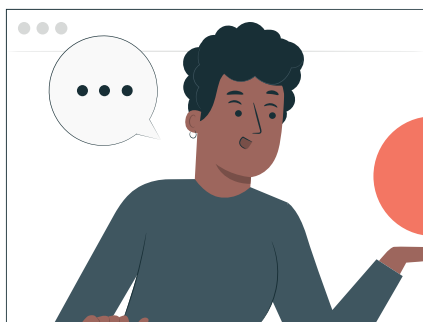
6. ASSINATURA DA MINUTA

A minuta deverá ser assinada digitalmente ou manualmente com reconhecimento de firma de ambas as partes e entrega de uma via para o cliente.

O estudo de viabilidade

No estudo de viabilidade Kroma seu cliente irá encontrar:

- Unidades consumidoras contempladas;
- Tabela comparativa ACR x ACL;
- Economia mensal do primeiro ano;
- Gráfico de economia média dos demais anos;
- Preços de energia e gestão ofertados;
- Flexibilização de consumo;
- Projeção de investimento do SMF.



O que é SMF?

SMF se traduz em **Sistema de Medição e Faturamento**. Para a migração ser apta, a subestação (**transformador, quadro, medidor, poste, fios**) da unidade consumidora tem que estar dentro do padrão de qualidade do ACL, ou seja, medidores atuais e subestação organizada. Ao longo do processo de migração, a Kroma junto com empresas parceiras fará a avaliação da subestação para informar se haverá a necessidade de troca dos equipamentos atuais. **Esse investimento caso necessário é de parte do cliente.** A média de preço dessa adequação se encontra em:

- **Unidades normais:** R\$5.000,00
- **Unidades com Usinas Solares:** R\$50.000,00



Dúvida frequente!

Porque para usinas solares é tão caro!



A adequação para de uma Geração Distribuída (GD) para uma APE (Autoprodução de Energia) se concentra no preço dos equipamentos ópticos de leitura da geração. Uma vez que a concessionária para de fazer a leitura dos créditos, ela recolhe os equipamentos dela, pois agora a leitura será feita pela CCEE. A instalação e compra dos equipamentos é uma responsabilidade do cliente.

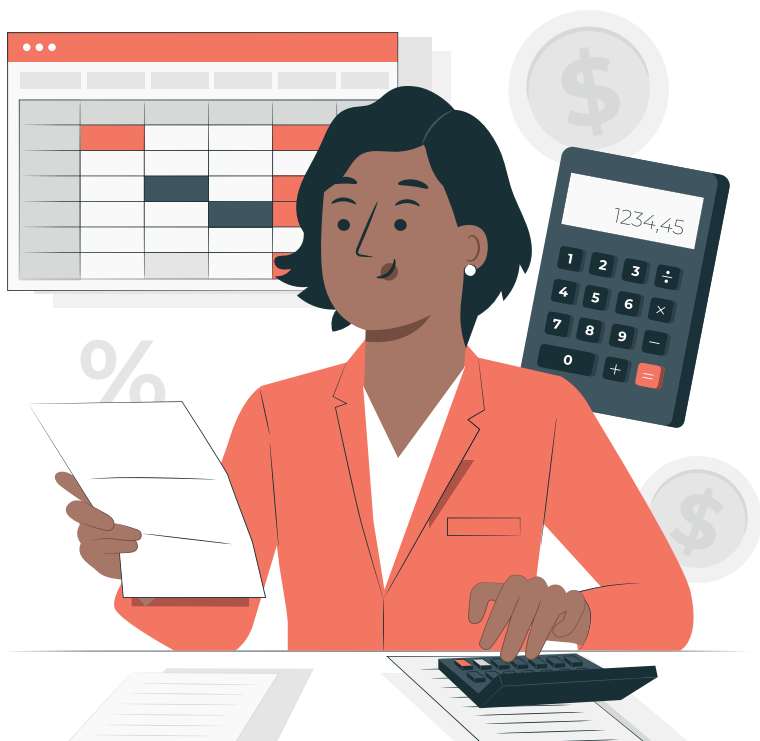
Caso a geração atual não faça injeção de energia na rede, a usina poderá entrar no Mercado Livre pelo formato de Zero-Grid, assim mitigando a necessidade de alto investimento SMF.

Comissionamento parceiro Kroma

1) COMERCIALIZAÇÃO DE ENERGIA: Em média **R\$ 8,00/ MWh vendido**;

- Forma de pagamento:

Comissionamento mensal recorrente durante vigência do contrato.



Por Exemplo!

COMISSÃO MENSAL RECORRENTE:

Cliente com valor médio de fatura de R\$ 35.000,00

VENDA DE ENERGIA:

Volume de Energia mensal: 40 MWh/ mês

Comissão de Energia: R\$ 8,00/MWh

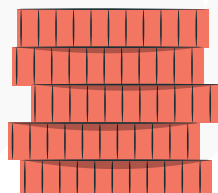
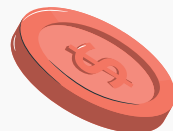
Comissão Mensal Recorrente

(enquanto o cliente estiver com contrato): R\$ 320,00/mês



Somatório Comissão Mensal Recorrente:

R\$ 320,00





Lembre! Você não está sozinho

Em todos os momentos da caminhada você terá um executivo Kroma para te auxiliar desde a primeira conversa com o cliente até o fechamento. Na Kroma você terá todas as ferramentas necessárias para obter o sucesso em suas vendas!

Dúvidas Frequentes dos Clientes

1. Qual é o risco desse mercado? Posso ficar sem energia?

Não. O mercado de energia livre tem garantias físicas e financeiras proporcionadas pela CCEE. O fornecimento de energia continua sendo da distribuidora local. O corte de energia ainda se dá pela inadimplência de pagamento.

2. Uma vez migrado para o mercado livre, posso voltar

Sim. Por normativo, A distribuidora tem a OBRIGAÇÃO do aceite de retorno em um prazo de 5 anos após solicitação. Antes disso, ela tem a ESCOLHA. É incomum a distribuidora não aceitar o pedido de volta de imediato.

OBS: unidades com GD que viraram APE não podem voltar a ser GD.

3. Pessoa física pode migrar?

Sim, basta ter uma subestação própria.

4. Ainda recebo uma fatura da concessionária? Como fica meu dia a dia?

Após a migração do cliente para o Mercado Livre de Energia conosco, ele receberá duas faturas. Uma da concessionária, com as taxas de uso do sistema de distribuição (demanda, TUSD, ilumina-

ção pública, juros, encargos e parcelamento caso tenha) e outra da Kroma, referente a energia consumida.



